

# NEWSLETTER

# 朗坤

总第三十六期

朗坤智慧科技股份有限公司

朗坤智慧科技股份有限公司

地址: 中国南京市江宁区长青街23号朗坤智慧园

邮编: 211106 电话: 025-83300245 传真: 025-83300236

网址: www.luculent.net 邮箱: E-mail:luculent@luculent.net



朗坤智慧微信公众号

Luculent Newsletter



咨询热线: 400 875 8735



咱们朗坤有力量!

# 筑梦2018 圆梦2019

贸易战、去杠杆、消费减速、股市低迷、汇率贬值、民营经济、独角兽、新经济悲欢、科创板、改革，这些关键词伴随着我们度过了不平凡的2018年。

我们知道，跑马圈地、野蛮生长的人口红利和流量红利时代已经结束了，精细化管理深耕细作挖掘存量价值呼啸而来。社会经济发展正在走向规范化、法制化、市场化、全球化。

### 这一年，朗坤社会影响力继续攀升。

朗坤先后主办、承办和参与了江苏互联网大会数字经济高峰论坛、2018世界智能制造大会等多场重要会展，工信部副部长辛国斌、中国工程院院士倪光南等政产学研高端人士纷纷来访朗坤，朗坤亮相中国日报、经济日报、新华日报等知名媒体，全国设备管理先进表彰大会上，第十二届新华高峰会上，朗坤的快速发展得到了业界的充分肯定。京交会上，胡春华副总理的一句“做的非常好，朗朗乾坤”，鼓舞并鞭策着我们全体朗坤人！

### 这一年，朗坤产品革新亮点频频。

朗坤苏畅工业互联网平台2.0版本发布，并入选国家工业互联网平台测试床；作为苏畅工业互联网平台的重要组件，朗坤时序数据库TrendDB和阿里、华为同批次通过了工信部的专业评测。电子招采平台旺采网全面支持各类采购模式，通过了中国网络安全审查技术与认证中心的二星评测，平台交易量快速增长，极速突破33亿。基于苏畅工业互联网平台和旺采网积累的大量企业用户，适时发布了产融平台“e企汇”，通过基于征信的金融服务帮助企业降低融资成本，提高资金使用效率。朗坤正在成为跨领域、跨行业工业互联网平台的不可忽视的江苏力量。

### 这一年，朗坤标杆项目喜报频传。

江苏省国信项目成功验收，打造了全国电厂智慧能源平台进口替代的标杆；为中国原子能院研究院提供堆群运维平台，实现了核电领域使用本土软件的突破；为上海电建等走出去的央企提供了投建营一体化平台（F-EPC-O），标志着朗坤正在“一带一路”上取得了一系列卓有成效的业绩。

2018年，我们在智慧工厂、智慧园区和智慧城市建设上持续发力，精耕细作，实现了订单、利润、利润率三个关键指标的同比倍增，2019年，我们将会以这样的速度继续保持并在工业互联网领域上再提速。

2019年，是朗坤创立20周年，我们将始终坚持以为客户创造价值为使命，“一起拼搏、一起奋斗”。2019年，催征的号角已经响起，“我们都在努力奔跑，我们都是追梦人。”



*魏小庆*

朗坤智慧科技股份有限公司 董事长

2019年1月



主办：朗坤智慧科技股份有限公司

总编：魏小庆

委员：武爱斌	卓石平	邓幼莺
马淑艳	吕静	郭文成
徐珍	陈岑	姜铁盈
王晓健	任荣	谢新胜
何卫	陈松	刘敬虎
严云峰	毛旭初	张明宇
纪丽燕	邓金伟	栗旭妍
汪茅	袁存发	余树根
杨仁道	黄东旭	郑艳梅
方琼	许勉	朱军
刘胜兰	张新标	李树军
薛长书	徐娟娟	谢灵艳

主编：杨志敏

编辑：吕亮 王萍 王凯  
张芝昭 俞堃

设计：秦龙

发行：周玉洁

电子版请登录www.luculent.net，阅读或下载索阅，投稿、建议和意见反馈，请联系朗坤智慧科技股份有限公司《朗坤》快讯编辑部

电子邮箱：newsletter@luculent.net

地址：中国南京市江宁区长青街23号朗坤智慧园

邮编：211106

电话：025-83300245

传真：025-83300236

版权所有朗坤智慧科技股份有限公司，保留一切权利。非经朗坤智慧科技股份有限公司书面同意，任何单位和个人不得擅自摘抄、复制本资料内容的部分或全部，并不得以任何形式传播。

无担保声明

本资料内容仅供参考，朗坤智慧科技股份有限公司对本资料所有内容不提供任何明示或暗示的保证。在法律允许的范围内，朗坤智慧科技股份有限公司在任何情况下都不对因使用本资料任何内容而产生的任何特殊的、附带的、间接的、继发性的损害进行赔偿，也不对任何利润、数据、商誉或预期节约的损失进行赔偿。

(内部刊物，仅供交流。部分图片来源于网络，如有侵权，请与本刊编辑部联系处理)

## 目录 / CONTENTS

### 刊首语

筑梦2018 圆梦2019

### 02-04 \ 精彩聚焦

朗坤LIEMS7.0挺进核电，首次用一体化平台实现堆群管理

朗坤苏畅工业互联网平台2.0在2018江苏互联网大会上重磅发布

### 05-18 \ 创新实践

手握四张“王牌”——朗坤“e企汇”打通产融结合最后一公里

从“齿”开始——当3D科技碰撞医疗直播

朗坤的智慧电厂备受行业关注

打造管廊“智慧大脑”，朗坤专业！

### 19-24 \ 榜样标杆

不仅是进口替代，而是做得更好——江苏国信集团信息化建设巡礼

大批集团企业入驻朗坤招采平台

构建能源互联网数据中枢——上海电力城市综合能源服务平台成风向标

### 25-29 \ 媒体报道

《中国日报》半版报道：朗坤助力中国企业高效管理海外项目

媒体报道

### 30-37 \ 快讯动态

公司董事长荣获“2018新华日报年度经济封面人物”

工信部副部长辛国斌点赞朗坤苏畅工业互联网平台

南京市委市政府授予公司董事长“南京市优秀民营企业家”

中设协授予朗坤：全国设备管理最高奖

董事长荣获“典赞·2018科技江苏年度十大创新创业人物”

倪光南院士来访 寄语朗坤：前途无量

朗坤参与数字雄安建设

江苏省委宣传部副部长、省网信办主任徐缨调研朗坤

朗坤时序数据库通过国家数据中心联盟(DCA)权威评测

朗坤通过全球顶级软件成熟度CMMI5级认证

朗坤持续推动新华社智库云平台项目的运营建设

中国建材集团总经理曹江林率队来访朗坤

华润水泥总裁纪友红来访朗坤智慧园

开门红！朗坤一举中标山西格盟旗下四家智慧电厂管控系统项目

.....

## 朗坤LIEMS7.0挺进核电，首次用一体化平台实现堆群管理

文 > 王荣



2018年12月17日，中国原子能科学研究院与朗坤智慧科技股份有限公司正式签署了“研究堆运维一体化综合管控平台”商业合同。以一套软件管理多个核反应堆标志着朗坤在核能信息化建设核心技术特别是多堆协同方面取得了重大突破，为中国核电打造基于数字化的多堆型反应堆集中管控模式，保障研究堆安全运行与科学实验，为核技术研究提供宝贵的数据和技术支撑，为反应堆的延寿、退役提供全寿命周期精细化管理提供坚强支撑。

早在2011年7月，中国首台实验快堆首次使

用朗坤产品，旨在帮助生产管理者实现流程标准化、运行指标化、管理数字化，以实现中国实验快堆安全、高效运行。

2017年11月，中国实验快堆运维一体化平台顺利通过中核集团科技成果鉴定，拥有自主知识产权，达到国际领先水平，在核电信息化领域可实现国产替代，并获中国核电10大创新成果。

2018年9月30日，中国实验快堆运维一体化平台获得快堆联盟协同创新成果奖——“凤凰奖”。

## 朗坤苏畅工业互联网平台2.0在2018江苏互联网大会上重磅发布

文 > 张艺昭



倪光南

9月27日，2018江苏互联网大会重磅分论坛“数字经济高峰论坛”在南京举行。由朗坤智慧科技股份有限公司承办的此次论坛围绕“数字蝶变，舞动未来”的主题，吸引了国内众多数字经济领先企业、权威机构、卓越领袖与前沿专家到场，江苏省委宣传部副部长、江苏省互联网信息办公室主任徐缨为此次论坛致辞。共话新时代下的数字经济，“把脉”工业互联网的发展前景。来自产学研等各界代表千余人参加了本次会议。

在江苏互联网大会数字经济高峰论坛上，朗坤总裁魏小庆结合19年的技术创新实践，详细阐述了朗坤从工业软件服务商到工业互联网平台服务商的创新之路，一步一个脚印，构建了有“芯”、有“魂”、有“神”的工业互联网平台，种下了朗坤坚持研发通用技术平台解决各行业数字化需求的基因，可提供丰富的、实用的能满足各类业务场景的工业APP，通过自有



徐纓



魏小庆

平台的建设运营，积累了丰富的平台运营经验，促进了工业互联网平台成为真正的“活平台”。

数字经济论坛演讲嘉宾倪光南院士认为，中国企业只有靠坚定信心，通过自力更生、自主创新来解决问题，才能避免中兴事件再次发生。网络安全的核心是技术安全，要做到自主可控。希望每个企业重视网络安全的自主可控，每个个体能够支持和使用国产软硬件，努力将核心技术牢牢掌握在自己手里。

数字经济的本质是什么？南京大学教授钱志新作出了解释，在他看来，数字化既是数字化的生物，又是数字化的生产，更是数字化的生命。“得数据者得天下，以数据来驱动业务，所有实体经济都要建立新的基因，成为数字化实体经济。”

论坛上朗坤苏畅工业互联网平台 2.0 震撼发布。朗坤苏畅工业互联网平台运用数据驱动的理念，融入机理知识，通过工业物联平台、工业大数据平台、工业 PaaS 平台等先进技术，帮助企业节能降耗，减少非计划停机，提高设备利用率，提高安全管控能力和精益管理能力，提高客户服务能力和盈利能力，全面实现智慧化和平台化转型，支撑企业创新发展需求。工业服务联盟秘书长彭国华指出，工业服务是工业互联网的重要力量，朗坤发布的苏畅工业互联网平台，未来将会成为中国工业互联网平台的黑马。



## 手握四张“王牌” 朗坤“e企汇”打通产融结合最后一公里

“e企汇”平台为核心企业、上下游配套的中小型企业、金融机构之间搭建了平台，有效解决了信息不对称问题和共享资源问题。

——扬州市经信委党组书记、主任王正年

10月26日上午9点58分，“e企汇”产融一体化云平台发布会在朗坤智慧园区国际会议中心盛大召开。朗坤智慧科技股份有限公司全资子公司扬州朗坤智慧科技有限公司，携手嘉瀛汇（北京）投资管理有限公司推出的“e企汇”平台重磅亮相。扬州市经信委党组书记、主任王正年，扬州市邗江区委常委、常务副区长王庆伟，朗坤智慧科技股份有限公司董事长武爱斌以及众多银行、金融机构、核心企业代表共同出席见证。

“e企汇”产融一体化云平台是朗坤云业务的重要组成部分，定位以融助产，将企业业务场景与金融业务融合创新，构建核心企业和金融机构间供应链金融服务的桥梁，为核心企业提供多渠道供应链金融服务。手握“四张王牌”整合产融资源，助力企业获取长期资金与资本动能为金融机构风控体系提供保障依据。





> 产融服务四大板块业务 - 企业管理

### 王牌一：企业管理服务

企业管理服务是为企业提供核心业务信息化产品，核心业务系统是开展金融服务的数据基础，按需将金融服务渗透到企业经营活动各环节，让企业实时了解融资需求，金融机构掌握真实交易关系。平台通过数据分级加密控制等安全防护策略，全面保障企业数据的安全、独立、可靠。

#### 五个方面打造投建营一体化：

- 1、资源协调：信息化辅助科学用工，提升人力资源配置能力；强化业务与财务的一体化融合；实现项目供应链业务全过程贯通。
- 2、投资管控：从“管投向、管程序、管风险、管回报”四个方面，规范投资行为，强化投资监管，提升投资回报率，助力企业提升战略管控能力。
- 3、工程建设：以计划→协同→跟踪→管理→控制→积累为主线，在统一的项目管理平台上实

现任务协同、资源协同、组织协同、阶段协同、地域协同和优化，平衡项目进度、费用成本和资源投入，实现项目全过程管控。同时，促进多项目多部门协同行进，提升企业整体工作效率。

4、生产运营：建立生产运营标准管控体系，强化全过程控制，提升生产运营管理效益，降低综合运营成本；构建企业分级监管体系，借助分析工具，帮助各级管理者监督、落实投建营工作，实时监控项目执行全过程，动态掌控投资、收入、成本及利润状况，为科学决策分析提供数据支撑。

5、新技术应用：信息化带动创新驱动，提升新技术的应用能力；利用远程诊断技术，实现设备安全可靠运行；运用 BIM 技术，实现 EPC 工程管理的可视化；移动应用让沟通更便捷，管理更高效。



> 产融服务四大板块业务 - 招投标

### 王牌二：线上招投标服务

1. 覆盖全流程电子化：线上招投标服务，覆盖招标人 / 采购人、投标人 / 供应商、项目经理、专家、监管部门等多种市场主体的全流程电子化招标投标平台。

2. 全面提升企业供应链效能。

在金融服务板块，针对企业在不同阶段的发展特征和服务需求，打造差异化产品体系，对接金融机构，匹配相应的金融服务模式，为企业提供全面高效的服务。

平台设有票据和不良资产交易大厅，为投融资双方提供实时最新交易讯息，快速精准对接。用户登录进入企业中心，通过预设的融资业务相关数据分析，可实时预测企业资金缺口，查询各业务环节融资需求和相关基础资产，匹配相应的金融服务和产品。

以票据为例，通过条件筛选，查询满足条件的票据明细，以及对应的交易合同，一站式提出票据贴现申请。票据实时发布到平台的票据大厅，收票方购买，支付款项，双方背书收票，交易完成，

### 王牌三：电子合同

平台提供的基于 CFCA 数字证书的电子合同服务，依照国家相关法律法规，为企业提供高效、便捷、安全可靠的电子合同一体化服务，保障合法有效，提升签约效率。

### 王牌四：金融服务



> 产融服务四大板块业务 - 电子合同

最终成交的金额返回到企业的业务系统中，同时更新票据的状态，形成闭环管理机制。

在企业中心，用户同样可以查询应收账款信息，以及对应的交易合同和发票信息，按需提出融资申请需求。金融机构通过平台确认真实业务交易关系，加快放贷速度，提升企业的资金周转效率。此外，企业根据自身基础资产类型，可以在平台灵活选择其他各类融资产品，实现货能畅其流、物能尽其用。作为企业家，您如果想即用即贷，多种选择，私人订制，更低的资金使用成本，更短的贷款周期，更低的资产负债率。作为银行，券商等金融企业，如果您能实时全面精准了解客户需求，透明高效，去中间化，全过程全周期为客户服务。作为第三方中介服务机构，如果您有很多客户和金融资源，并想在更好的平台上发展。

发布会上，王正年代表扬州市经信委对本次活动的成功举办表示祝贺。他指出，“e企汇”平台为核心企业、上下游配套的中小型企业、金融机构之间搭建了平台，有效解决了信息不对称问题和共享资源问题。为中小企业提供了融资新思路、新理念和新技术，为金融机构提供了授信、融资等综合解决方案。把“e企汇”平台使用好，将对企业、金融机构有很大的作用，更能够推动经济高质量发展。“e企汇”平台落户扬州，扬州市经信委将做好三项扶持：推荐扬州的金融机构和企业使用“e企汇”平台；政府相关部门和经信委向“e企汇”平台开放相关资料和数据；政府将联合企业、银行共同把平台做好，将“e企汇”平台打造成供应链金融样板并进行复制和推广。

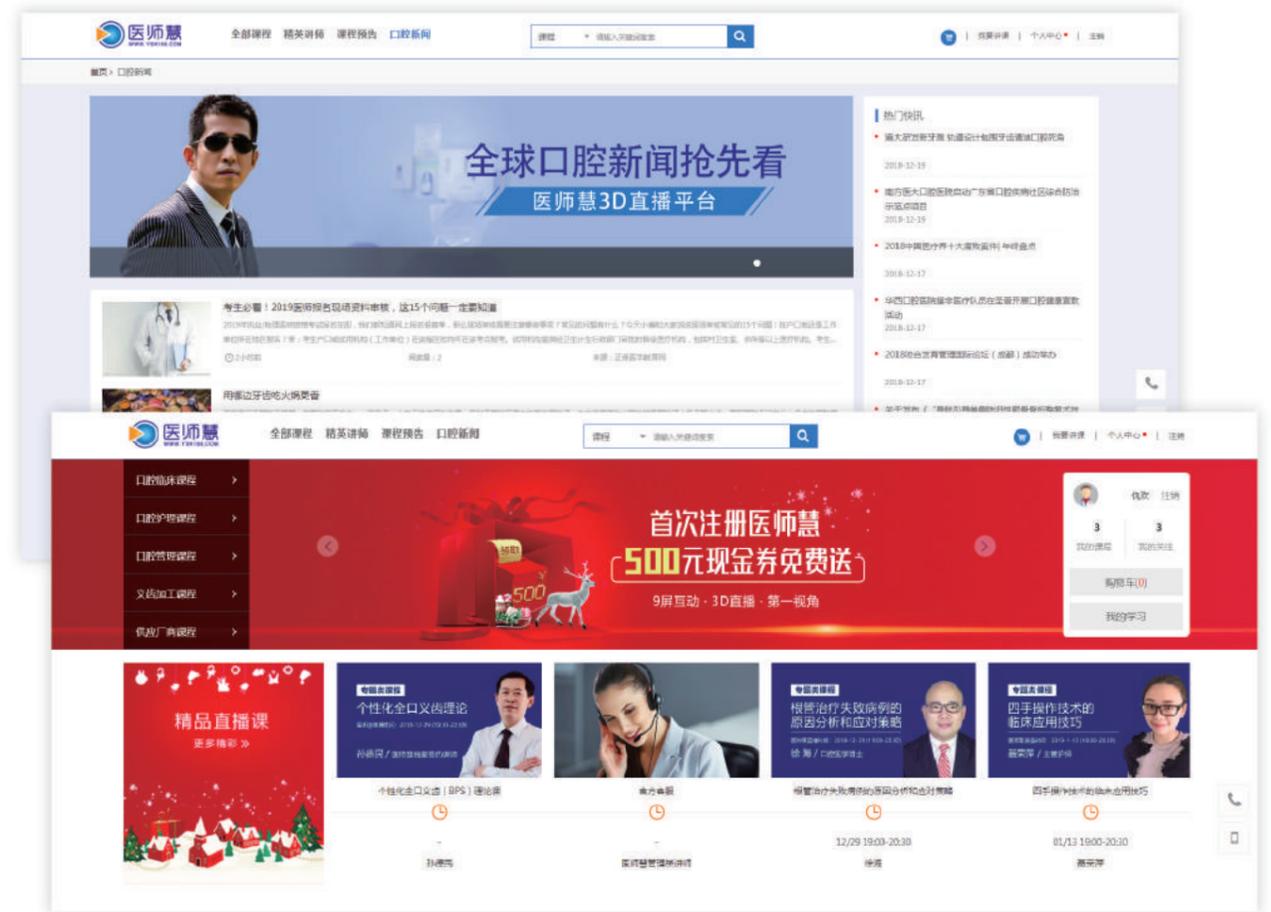
分析决策						风险分析	风险预警	额度预估	融资需求预估	客户分析	...									
监控合规	用户管理		金融服务		增值服务		银行接口													
	用户注册	企业认证	CA认证	电子票据	ABS	基金	不良资产	保理	信托	贷款	融资租赁	合同能源管理	电子合同	招标采购	投资咨询	法律咨询	信用评级	税务咨询	电子票据系统	银企直联系统
	...	...	...	保险	融资租赁	合同能源管理	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	企业接口	投建营一体化
	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	ERP	招投标
企业中心	企业信息	我的订单	待办提醒	我的收藏	合作企业	账户管理	交易记录	快捷入口	浏览历史	黑名单管理	资产管理	供应链管理	资产管理	供应链管理	资产管理	供应链管理	资产管理	供应链管理	资产管理	供应链管理
	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
后台管理	系统管理	日志管理	客户评级管理	内容管理	文档管理	数据管理	运营管理	信息管理	流程管理	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...
	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...	...

### 产融一体化云平台

平台运营业务流程覆盖电子票据、不良资产、ABS 和保理等核心金融产品的端到端管理，即从用户注册及认证、产品服务申请，到签订交易合同、银行支付、交易结束的全过程管控。

# 从“齿”开始 ——当3D科技碰撞医疗直播

文 > 娄铁盈



国内的直播平台有很多，就是医疗直播平台也不在少数。那么，朗坤智慧医疗直播培训平台有什么独到之处，尚未正式推出就在业内引起轰动，引得许多知名专家闻风而动，纷纷登门了解，意欲“捷足先登”？据了解，首先，它是一个平台，一个特有的3D直播平台；其次，它是一个行业内圈子，名家云集；再次，它还是一个实现明星般梦想的舞台，看到自己的讲课，有上万人，甚至几十万、上百万人，

在线观看，那是何等的快意。

### 一个3D直播的平台

行业内，少则上千元，多则上万元，甚至更多的高昂培训成本，已成不争事实，然而更让基层医务工作者头疼的是交了钱，因为学习效率低，学到的东西不多，学到的实质性东西更少。据了解，这个问题非常突出，且由来已久，具体表现在实操学习

上。试想一下，一个两三百人的会场，专家在台上讲实操时，一边讲，一边做，只有专家身边为数不多的人才能看到部分细节，若是口腔内，基本看不到细节，也就无从学起。

为了解决这一痛点，国内知名智慧产业整体解决方案提供商朗坤集团利用自身19年的技术沉淀，结合当前最先进的3D技术，重磅打造全球领先的智慧医疗3D直播培训平台，并独立研究出拥有知识产权的3D设备，从而真正实现让远程不仅仅是在听，在看，还如身临其境。

实操时，通过3D设备，专家目之所至，手之所至，无论线上有多少学员，各自身处何处，都可以清晰地看到专家的每一个动作，每一个细节，远程观摩，又像是自己在亲手操作。除了看，学员还可以及时互动，及时提问，达到线下传统实操无法达到的互动效果。学员学得轻松，专家教得也会轻松。同时，相对时间内，专家的培训效率也成十倍，百倍，万倍的增加。

### 一个专家云集的圈子

不知是谁走漏的风声，原本行业就小，一传十，十传百，都知道朗坤为解决医疗行业，潜心多年研发3D直播培训平台。

这几个月来，牙科领域的名家，国内顶尖的牙科相关器材的生产厂家，牙科相关培训机构，牙科医院等相关人士纷至沓来。据朗坤智慧医疗3D直播平台的总经理姜铁盈介绍，最多的一天来了七、八拨人，少的也有一两拨，每天都是接待，参观，宣讲。可

见，朗坤研发的智慧医疗直播平台真的触动了行业痛点，帮助行业培训解决了一大难题。

其实，除了高尖的设备，最吸引行业人士的是这个未来汇集的圈子。据业内人士透露，业内花大钱，跑很远去学习的人，除了学习技能，还有一个更吸引他们的，是结识人，混进圈子。试想，这样的平台，一经推出，汇聚的各类专家将以千计，万计。从业内人士口中还得知，平台还未推出，就已初步建立了一支庞大的专家团队。

### 一个明星梦想的舞台

一个普通的线下讲座，几十人，上百人。一个高档的线下讲座，会场再大，也就几百人，上千人。而线上则不然。线上，不受地域的限制，国内国外均可；不受场地的限制，也不受视线的限制，几万人，几十万人，甚至更多，每个人看到的效果一样。

对于学员来说，线上学习培训，不仅少花钱，少跑路，看得清，学得到。而对专家来说，自己的学识，能被更多人接受、认可、学习，这不是讲课费的多少就能衡量，那份传道、授业、解惑的责任是何其之重。想像一下，自己的课程，被几万人，几十万人，甚至更多人聆听、观看，那一刻的成就感，你就是最耀眼的星。

另据姜总介绍，目前平台只是针对牙科的APP1，未来还有针对医美的APP2，针对骨科的APP3等。届时，每一个APP都将成为每一个行业内的梦想舞台，传播知识，成就梦想。

## 朗坤的智慧电厂备受行业关注



编者注：关于智慧电厂构想和实践，发电集团该怎样去进行智慧能源的管理？朗坤智慧能源事业部杨仁道先生在智慧能源发展论坛的发言引起与会者强烈关注，在此分享给读者（有删节）。

### 电力信息化发展趋势探讨

三维、移动应用、大数据这三个高频词，也是智慧电厂建设的关键词，以目前电力企业的理解，仅仅这些事不够的。信息化的发展趋势，智慧电厂离不开IT的支持，而IT也只是智慧电厂的其中一部分，信息化的发展趋势也在发生变化，变化在体验的方面，新模式的出现，智慧电厂的建设和我们传统的

建设方式也在发生变化。基于工业App的应用，构建智慧电厂，这些变化，总结成四点：管理方式的转变；业务应用模式的转变；建设模式的转变以及体验的转变。针对这几个转变的趋势，需要从这些方面切入，首先是安全生产，接着是设备的可靠、经济、环保、效率以及工作环境。

马斯洛的人的五个需求层次也适用于智慧电厂的建设，我们所做的事情无非为了人类的幸福生活来展开的。从IT的层面上分析，所做的安全、设备可靠、经济等问题也是围绕人类在电力上的幸福来服务的，需求层次中第一个层次就是基本生理需求，接着是安全的需求，第三是情感的需求，然后到尊



重的需求,最后是自我的实现这五个层次,我们所做的每一项工作其实对应的都是为人而服务,把人设为主题,智慧电厂就应该是以人为本的。管理是基础,把管理做好,再融合技术,利用数据和管理创造的价值,才是智慧电厂的根本。

### 工业互联网平台构筑新模式

智慧电厂的架构分成五个层次,从设备开始,建立一个高效可靠的基础设施平台,这个平台是互联的,是智慧的,在平台上搭建的应用,为我们的决策提供指导,工业互联网平台构筑的新模式也将目前的智慧电厂概括了起来。一些专家会觉得工业互联网离我们很远,其实工业互联网并不神秘,也很容易理解,这种模式只是利用了互联网的元素,利用了很多把人和资源整合起来的概念来完成的。整个工业互联网平台可以分三个层面,一个是边缘层,边缘层是在设备端,往上一层是基础设施层,再上面是三个平台(物联网、大数据、开发),最上一层则是工业APP的应用。

在工业互联网概念的新模式下,基于边云协同的朗坤工业物联网平台,解决数据接入问题,朗坤苏畅工业互联网服务平台,能够解决应用持续扩张

和创新问题,苏畅工业大数据平台,解决算法、模型等大数据计算问题,同时朗坤实时数据库TrendDB,又能够解决数据存储问题。

### 工业APP构建智慧电厂新应用

在工业APP这个平台上,基于工业互联网平台,就可以构建一个电厂专用的APP。可以理解成一个算法,一个程序,或者一个功能。在应用上可以进行建设、管理、设备、算法、安全、供应链等优化,完成构建整个智慧电厂的应用。朗坤所提供的就是这样一种方式,企业自己研究的技术,可以直接放进去使用,同时也可以引用别人的技术,自己和引进的技术可以完美嫁接,这种方式是也为企业搭建了一个生态链。在这个生态上,行业开发者可以由朗坤来提供,电厂只需要使用即可。朗坤从建设、运营、设备、安全、经营、作业等方面也都在不断地进行尝试。

### 在工业互联网平台上构建电力APP,建设全新智慧电厂

三维可视化,运行可视化,给了我们一种很好的体验,朗坤在国信靖江发电有限公司的项目中,基

于物联网打造的智慧电厂典型应用,通过建模技术建立靖江电厂->设备->参数多层次的数字化统一设备模型。设备建模技术整合了控制系统和管理系统中海量大数据、设备规范中的规格参数、二次计算的设备性能等各种指标,融合成设备模型的主要参数,通过机器算法,将所有模型采取松散耦合的方式,逐级构成设备、电厂的模型结构,同时还可以扩展到风电、光伏、燃机等各种发电类型设备。围绕物联网技术集成、智能化设备防护、智能化人员防护、智能化安全环境创建、安全大数据分析,集成两票系统、设备资产管理系统,同时强化对外包商管理,形成发电企业智能化安防系统总体功能架构。三维数字化智能管控平台建设旨在基于后台厂级监控或信息管理平台(例如:LiEMS),利用三维建模、三维可视、AR/VR等新兴技术,结合云计算、大数据、物联网等IoT、ICT技术,建设一体化智能管控平台,并在此基础上构建涵盖预警预测、故障诊断、三大风机性能分析和锅炉炉管磨损监测等全厂全寿命周期管理信息系统,建立电厂建设/生产/运维/三维一体化管理体系,实现全厂管控的可视、可知、可控。朗坤掌上设备云助力设备管理——好用、防爆、互联、智能。智能识别、快速执行巡点检

任务,集数据采集、分析于一身。智能机器人+视频识别智能巡检。利用AR技术,实现智能设备维护,基于三维的设备可视化拆解、培训。装备与管理、数据融合,进一步强化对设备管控。建立严谨规范的运行管理体系。建设故障预测系统,聚合专家资源,为电厂提供诊断服务。

### 基于工业APP应用,构建管控一体化系统,实现业务高度融合

可靠的基础设施和网络平台,需要稳健和高效,以一个小型的云中心,采取更多的是高集成和质量可靠的模块化的机房来进行建设。智慧电厂所用到的大数据和AI,在这样的云中心也是非常有必要的,利用一个物理层面的支撑,同时还需要全厂的互联互通,接着构建专业的管理APP,为生产应用管理提供服务再融合技术,当然管理也是离不开技术的支撑。传统的模式中,很多数据都是分散的,形成了很多的信息孤岛,我们建设的智慧电厂就是把这些信息孤岛都打通。在管理上高效协作,达到管控一体化的水平。其次对于建设,电厂从建设开始,就使用互联网+BIM的方式,建智能厂区,这点也是不容忽视的,智能厂区的建设在智慧电厂



中也是发挥着重要的作用。在管理APP上,也就通常说的OA,集团/电厂领导只要一个APP便可掌握所有生产经营情况。最后在运维APP上,作业人员只需一个APP,即可处理各类业务。

### 管理+创新,是设备管理发展的方向

朗坤核心的专业,则是安全和设备的可靠,设备管理要创新,把设备管理做好的基础上,再来做设备的创新。我们提出来的概念是把传统的设备管理加上技术创新,然后再加设备智慧维护,这就形成了一个体系,可以实现智能的联动,再把设备全生命周期管理好,从设备的探索,建设设备的台账开始,到检修的标准化,到移动设备的接入,在可视化维修的接入,到状态的检测,这整个过程都是一套系统。工业互联网的好处就是可以把电厂外部内部都连接在一起,出于安全的考虑,电厂的专家可以联合外部专家共同为电厂服务,整个建设过程就分了五个步骤,从感知平台建设到数据中心到诊断中心,到决策中心,增值平台。

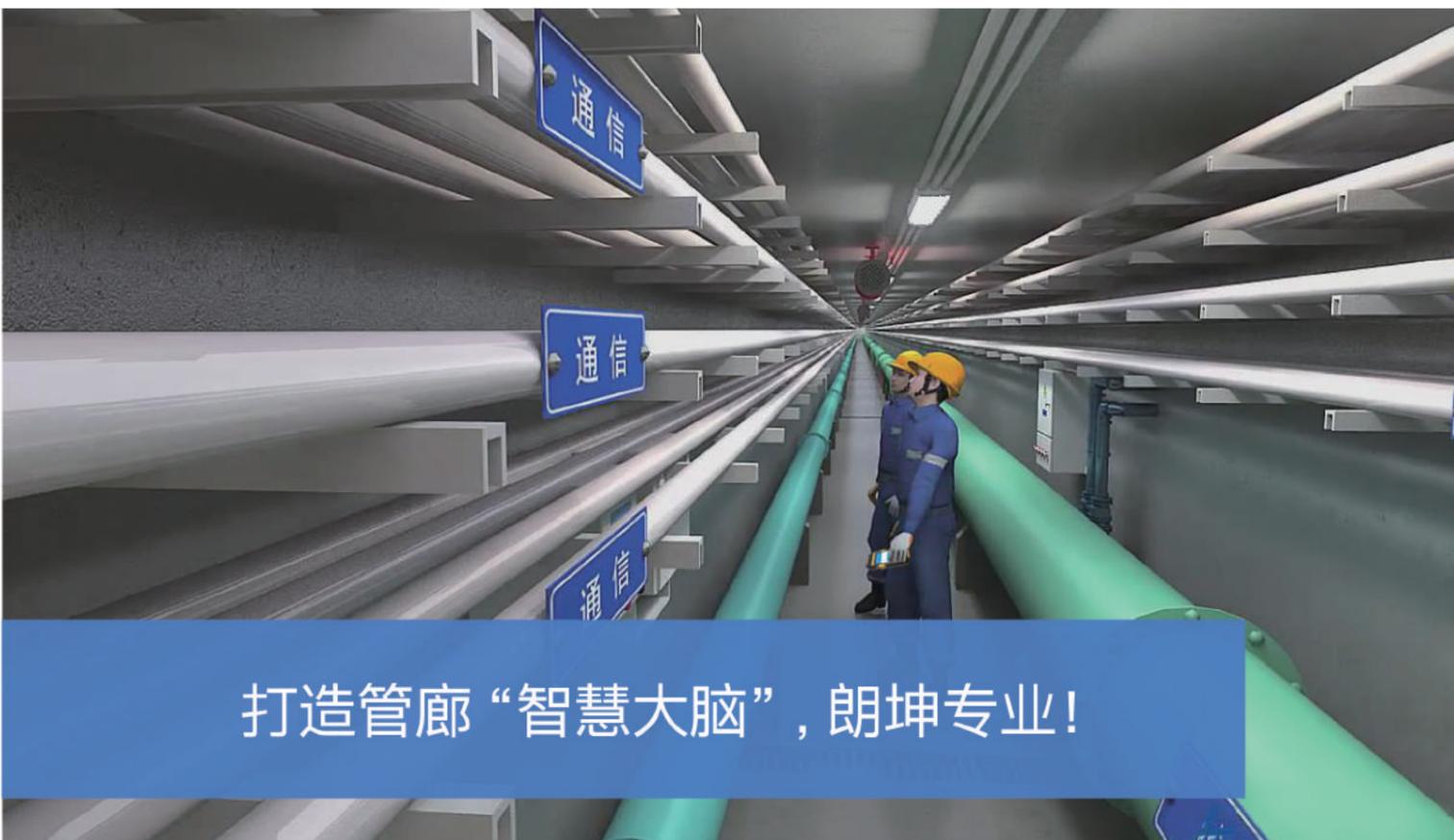
设备管理中的一个核心就是安全管理,朗坤始终坚持管理+互联网和大数据的新技术的应用相结合,才能达到一个更好的效果。工作环境和工作关联起来,通过监控,承包商的安全隐患,也可以加入

监控管理,将被动变为主动保护,提高安全度,也是智慧电厂带来的一种幸福感。

通过竞价上网,成为发电企业电力营销决策支持的有效手段,基于经济发电的时、日成本分析,动态掌握经营情况,实时监控发电成本,优化成本结构。控制燃料成本,降低发电成本,提升盈利能力。大数据在经营优化领域的应用,为了提高经济效益,更经济的原则上我们分成运营优化、燃料优化、成本优化三类。目前朗坤已经建设了这样的一个平台,也对各大企业和集团也在实践。

### 移动计算、物联网、人工智能带来全新体验

大数据在经营优化领域应用越来越广泛,新技术的应用,完全打破传统ERP、MIS/SIS的应用体验,从基层员工到高层领导获得更好体验和应用。人工智能很便捷的交互,移动应用,三维可视化,物联网支持各种应用,APP的应用空间非常值得想象。移动应用使得一个APP即可管理所有业务。三维可视化为管理、作业提供更便捷窗口。人工智能应用,促使安全管理出现新的转变,基于智能视频技术的人员行为管控,进一步实现安全主动防护,更加友好的人机交互。



## 打造管廊“智慧大脑”，朗坤专业！



见过城市上空的“空中蜘蛛”，见过地上的“马路拉链”，城市的“面子”风貌我们每天都看得见。那你见过藏在城市地下的“生命线”吗？

那里是一条条城市“大动脉”的聚集地，BIM+GIS都是小事，廊内无线传感组网、光纤震动、甚至装个“智慧”大脑都不在话下。

在城市地下管廊建造一个隧道空间，将电力、通讯、燃气、供热、给排水等各种市政工程管线集于一体，集中管控。朗坤智慧管廊大数据平台作为地下管廊的智慧化大脑，为城市生命线精准把脉，保障城市机体正常运转。

### 城市综合管廊建进入创新发展新阶段

近年来，全国各地对市政基础设施的建设标准不断提升，纷纷探索通过建设综合管廊以求达到市政道路地下空间的集约化使用和可持续发展，各地

的城市综合管廊智能化监控系统工程建设也正在稳步推进。

我国城市综合管廊规划建设运维管理已进入创新发展新阶段，来看一组数据：

全国开建+规划+在建综合管廊现状统计：



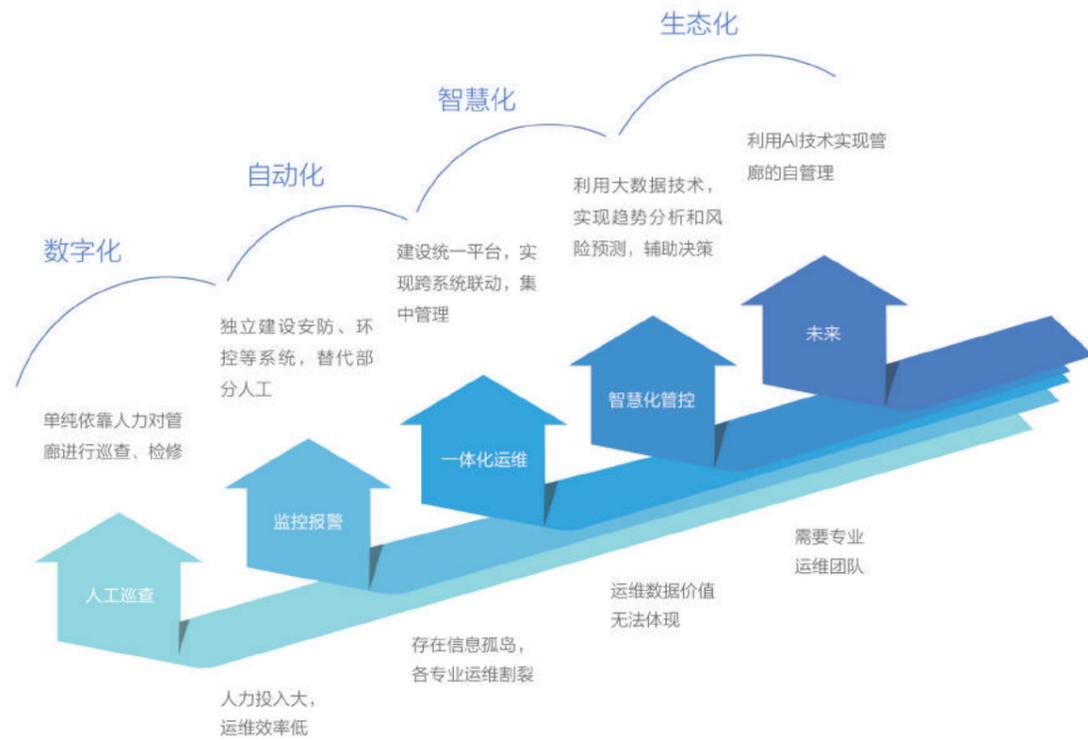
开工建设  
2005km/2016年



计划开工  
2000km/2017年



规划建设  
约8000km/2020年



我国已经成为城市综合管廊规划建设大国,到2020年,将建成一批具有国际先进水平的城市综合管廊并投入运营,我国的综合管廊在规划与建设中迎来了爆发式的发展。

### 综合管廊的显著问题

综合管廊是一个由环境与设备监控、安全防范、通信等多个子系统组成的大系统,系统中牵涉的设备较多,提供设备的厂家也较多,协议及控制方式相对复杂。在数据交换中没有一个统一的标准,因此造成接口众多、访问性差,容易形成一个个的“信息孤岛”,一次现有技术主要集中于不同系统集成,实现管廊设施和设备的统一监督和控制。存在以下显著问题:

#### 无法高效存贮多维度的数据

由于现有实施单位多数为通信或者软件企业,对综合管廊的设计和施工阶段认知受限,对综合管廊的管控处于外部仪表、设备信息的管理思维,造成管廊最核心的设计和施工阶段数据丢失,为后期综合管廊的廊体等核心结构的维护埋下隐患。

#### 子系统集成度低、后期维护难度大

各子系统单独运行,功能单一,系统使用、扩展及维护复杂。系统的数据按环境、安防、消防、视频等子系统分割存贮,且没有得到有效的利用。

无法支撑综合管廊的全面有效管控;

现有系统无法支撑管廊运维的信息管理;

现有系统无法支撑管线单位的接入、市政单位的接入;

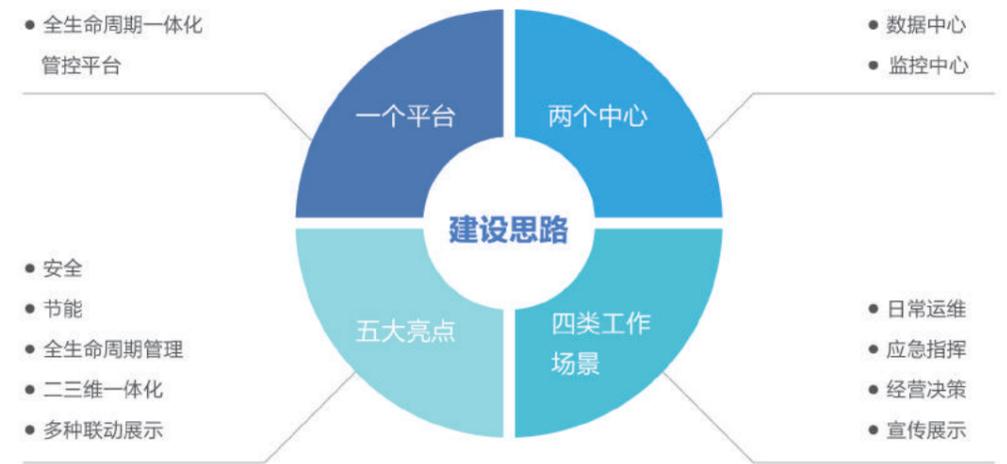
现有系统无法与市政系统进行有效的对接。

#### 系统智能水平低

由于信息软件公司按照MIS系统的思维搭建系统,无法实现设备智能控制。且各系统主要采用人工管理模式,运营管理成本高,管理水平与质量也无法得到有力保障。

### 朗坤综合管廊智慧管控平台

随着人工智能、大数据、物联网技术的进步,以及“智慧城市”和“智慧社会”等新要求的提出,管廊运维已经不再限于管廊自身运维(包含管廊本体和附属设施)、入廊管线运维。因此管廊的智



能化技术也不能限于系统的集成和信息管理。

以包括设计数据、施工数据、水文、地理以及运行和运维管理等数据的综合管廊大数据平台为中心的,实现综合管廊安全、运维、应急指挥和经营以及与外部系统安全的互联互通等功能一体化的全生命周期智慧管控技术和平台是未来综合管廊智能化的发展趋势。

朗坤充分利用云计算、大数据、物联网、GIS和BIM等高新技术,并结合自有实时数据库产品,建设以“一个平台、两个中心、五大亮点、四类场景”为核心内容的智慧化管廊管控平台,从勘察、设

计、规划、建设、运维、经营和应急指挥等方面提供全生命周期服务。

朗坤综合管廊全生命周期一体化管控平台在整合多种业务系统和数据的基础上,打通信息孤岛,实现平台层的业务联动,提供数据交互和共享的能力,同时具备基于积累的数据进行深层次的数据挖掘分析能力,实现综合管廊的精细化运维管理。平台具备切换不同的工作场景的能力,可以满足运维、经营、应急以及宣传展示的不同业务需求,最大化的提升管理效能。

- 运维标准指标化
- 运维费用明细化
- 促进收费机制形成
- 运维调度有计划
- 事件处置可追溯
- 避免运营超支风险
- 实现政府、管廊、管线单位信息共享;
- 通过运营策略,推动政府管线入廊规划的有效执行



### 超强七大功能

#### 1、管廊安全

朗坤通过多种技术实现对管廊本体、附属设施、廊内人员全面监控,保障管廊整体运行的安全。

#### 2、全生命周期运维管理

通过贯穿管廊全生命周期的人员安全、资产追踪、设备监控、成本控制和知识积累,实现管廊经营的可持续发展;同时促进管廊收费机制的形成,推动政府管线入廊规划的有效执行。

# 不仅是进口替代, 而是做得更好 ——江苏国信集团信息化建设巡礼

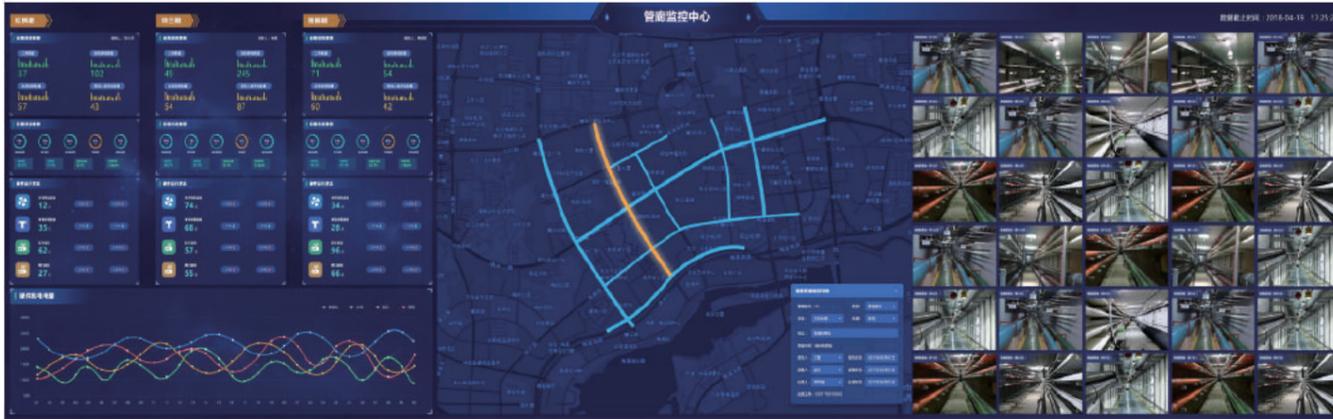
文 > 杨仁道

伴随着江苏国信集团能源板块的资产规模不断扩大, 能源板块的管理难度也相应日益提升。随着新一轮的能源革命和电力体制改革, 对能源板块的安全生产、经营管理等各方面提出了全新的挑战和机遇。智慧能源平台建设成为集团从传统能源向“综合服务型”能源转变提供了强有力支撑。

“世界 500 强企业中 80% 都选择了 SAP”的

广告词, 让很多中国企业认识并最终选择了与德国 SAP 合作。

从大量的实践看, 外国软件也存在着这种这样的弊端和他的非本地化, 差强人意的实施效果与高成本运维, 让用户有时骑虎难下。朗坤的出现, 打破了这种局面, 朗坤为国信搭建的项目构建了 SAP+ 朗坤模式, 这种模式可以让客户里子面子都有。实践证明这是一种成功的建设模式。



### 3、二三维一体可视化

综合利用GIS(地理信息系统)和BIM(建筑信息模型)一体化融合技术, 实现地下综合管廊和城市地下空间的精细化设计与分析、可视化管理与运维, 并贯穿规划、设计、施工和运营的全过程。

### 4、节能增效

通过精细化的管理实现节约管廊运行能耗, 提升运维效率并能有效延长设备寿命, 降低更换成本。

### 5、智慧运维

通过科学制定运维方案, 合理配置运维资源, 实现安全和故障隐患的提前排除, 运维资源的节约, 同时提升管廊整体运行效率。

### 6、应急指挥

综合管廊应急指挥系统基于“一张图”理念进行建设, 利用空间信息辅助隐患排查、应急指挥、应急资源管理、应急演练等相关业务的进行。通过统一的空间基准, 可以将各种信息进行有效关联, 实现面向应急处置全过程、全范围的统一管理。

### 7、经营管理

基于大数据的综合管廊经营管理系统, 面向管廊的经营决策, 针对管廊建设投入大、运行周期长的特点, 从全生命周期成本控制的角度, 通过精准化的预算管理、精细化的成本控制、透明化的资产管理和规范化的数据分析, 实现管廊全生命周期的运维成本控制, 服务质量的保障。

### 助力打造长沙梅溪湖综合管廊示范样板工程

2017年底, 朗坤自动化与中交隧道工程局有限公司达成战略合作关系, 由朗坤提供综合管廊智能化整体解决方案和相关技术支持, 配合中交将长沙梅溪湖综合管廊工程打造为示范样板工程。

根据项目特点, 朗坤技术专家为梅溪湖管廊度身定制了以“绿色安全、智慧互联、持续发展”为核心建设理念的综合管廊全生命周期智慧管控平台, 获得了业主、建设单位、设计院的一致认可。

#### 在安全监管方面

该方案从管廊本体结构、管廊附属设施和管线以及入廊人员等三个方面全面考虑, 通过信息化手段和管理体系相结合, 最大程度的提升管廊运营过程中的安全等级, 避免安全事故的发生, 同时通过多维度的数据整合, 提供事前预测预警、事中应急处置和事后追溯分析的全过程事故管控手段, 降低事故损害。

#### 在运维成本控制方面

通过各种技术手段, 全面提升运维工作的信息化程度, 降低运维人员工作压力、提升工作效率, 合理控制运维的人力和能耗成本, 同时通过对设备设施的精细化管理, 有效延长设备使用寿命, 降低设备更新成本。





国信集团于 2016 年推动建设有集团特色的智慧能源平台项目。该项目是由朗坤承建，为集团能源板块构建一套集团到电厂完整的智慧能源应用体系，系统的成功上线，为国信集团提升了安全生产管理水平，提供了数字化决策支撑，提高了管理效益，实现了生产集中监控与调度、燃料物资集中采购和招投标、安全风险预警预测、计划统计等，以及电厂生产过程规范化、精细化、智能化管理，支撑起了国信集团能源企业 + 互联网的“高楼大厦”。

朗坤通过与ERP集成实现了生产业务MIS流程化，人财物SAP成本化的集成成果。方便了前端用户按照“一体化”的应用准则，满足同一岗位只在套系统中操作的需求。该系统软件架构包含数据层、平台层、业务应用层(电厂应用、集团应用)，并与ERP系统集成，无缝对接

该项目(集团侧)由朗坤提供并实施的模块包括：生产调度、水电集中监控、安全管理、实时监控、工程项目管理、燃料集采、三维可视化、经营计划、集团分析、移动应用、电力市场营销、招投标管理、物资集采等14个模块。通过国信集团电力管理信息系统建设将各电厂的业务数据进行整合，统一管理，统一资源调配，形成标准化的管理模式，实现了企业管理由传统管理型

向现代企业管理型转变，为集团实现集约化管理以及提升管理效能创造了有利条件。

朗坤是一个工程知识型IT综合解决方案供应商，是数字工厂建设者，是工厂的中医。业务覆盖：管理咨询，懂业务；做仪器设备(智能巡点检仪)；自动化工程；做工业软件和ERP软件；并很早涉足系统软件(大型通用时序数据库)，拥有自己的开发平台，这种能力在业界为数不多的。朗坤拥有一支高素质的专业团队，在设计、建设、运营、检修等领域的训练有素，这是朗坤能做跨行业、跨领域的工业互联网平台的根基。所以朗坤才敢提出“工业互联网平台提供商和大数据运营商”的发展战略。

朗坤LiEMS(朗坤智能企业管理系统)平台经过19年的发展，将一个集团(甚至一个行业)的全部层级、全业务链、全生命周期管理业务全部贯通，是目前全球唯一的没有孤岛、可以层层追溯、痕迹保留的一体化平台。国资委领导真的可以来朗坤调研，朗坤不是进口替代，而是更适合国情，从使用效果来看，客户的评价是远比进口的好。

朗坤LiEMS生产过程管理系统与美国甲骨文(ORACLE)ERP系统在国家电投蒙东能源，也有成功的合作，实现了业务与财务一体化无缝集成。

这种中西合璧的建设模式与经验，能够对国内正在使用进口管理软件的客户提供有益的借鉴。



## 大批集团企业入驻朗坤招采平台

文 > 王晓健

《“互联网 +”招标采购行动方案(2017-2019年)》印发正有力推动政府和企业招标采购互联网化。

朗坤结合数十年在企业信息化领域整体解决方案的落地经验，针对企业招采的业务痛点，自主研发并运营了全流程电子招标采购平台——旺采网，帮助企业实现提升利润空间、快速响应市场需求、实现供应链风险可控。

过去的一年里，旺采网始终坚持“客户为本、安全为基、责任为重”的价值理念，在产品、服务、市场、发展等方向稳步前行，不断成长，真正为市场搭建了一个行业赋能型平台。

旺采网已顺利通过国家二星认证的功能性检

测，全流程电子化招投标业务已日臻完善。同时业务全面延伸，包含了仓储、物流、金融和企业内控管理方向，已基本形成以企业电子招采为入口的供应链全生态平台。帮助企业平均缩短采购时间 30%~50%，实现成本节约达 5%~15%，为平台的广大招标人和投标人提供了合法、易用、高效的电子招采平台。

### 全新的网站界面，更加极致的用户体验

全新的网站界面，让用户获得信息更加直观、聚焦，同时增加了企业和供应商的宣传专区，帮助企业进一步提高采购寻源能力，助力供应商不断扩大品牌影响力。



### 新增移动应用，业务进程、合作资源及时掌握

通过移动互联网APP进行招投标管理、询报价操作和相关通知、新闻、业务报表查看，精准推送商机，帮助供应商随时掌握业务进程，快速获取商机，提高业务拓展能力。

### 专业招采平台，满足招标场景更多元

在招标管理方面，分标段应用、专家库合并抽取、自动公告、投标人主体库、一键归档、招标监督等功能都有重大更新，能够适用更多元的招标场景，为用户打造更专业、易用的招采平台。

### 智能运营平台，业务开展有据可依

运营平台增加了日程安排和业务数据统计两大功能，帮助客户合理安排工作计划，能够更加有序地开展业务；与此同时业务数据统计功能，可以将业务数据进行分析，帮助用户轻松管理、科学决策。

### 挖掘招采大数据，商机撮合精准高效

旺采网利用自主研发的大数据引擎，为企业拓展商机、寻源采购提供坚实保障。通过大数据手段，能为招标人提供智能寻源、市场价格趋势预测、供应商综合表现评测、围标串标行为检测等智能分析，刻画供应商画像，精准推荐优质供应商。让数据创造价值，更好地为采供双方撮合商机，寻源质量持续提升。

强有力的市场拓展，寻找更丰富的资源，建立健康优质的招采生态，旺采网本年度新增集团用户429家，新增招标代理86家，新增供应商4800+

家，平台日活跃度30%，累计总访客数84W+。平台的日常活跃供应商类型覆盖能源、冶金、机械加工、化学、劳保、工程施工及服务板块，通过大数据手段更好的为采供双方撮合商机，与平台用户共同探索互利共赢的创新之路，真正为企业转型赋能。

### 贴心服务，体验为王，提供最贴地气的本地化运营支撑

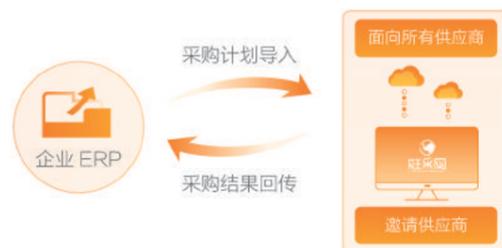
“让入驻平台的用户可以更专注地开展业务，而无需为平台建设和运营操心”是旺采网始终坚持的服务理念。通过优质的服务、便捷的操作、酣畅的用户体验，为广大招投标市场主体提供“海底捞式”的电子招投标环境，让市场主体更加专注于招投标业务本身，无需再为过程中的琐事操心。

2018年度，旺采网主办线上、线下公开课100+场，支撑开评标会300余场，赋能企业数3000+家，开创践行贴心优质的“海底捞式”服务，及时、热忱、专业的为广大平台用户服务。

### 互联网+供应链金融服务，助力企业可持续发展

为提升持续营收能力，旺采网和e企汇携手推出“互联网+供应链金融”服务，面向平台各方提供便捷可靠的支付、融资、担保、保理等定制化的金融服务，如为用户提供电子保函、电子票据、保证金管理、融资保理服务等。真正帮助中小企业解决资金问题，协助企业更加健康可持续发展。

旺采网将继续秉承“模式创新，互利共赢”的可持续发展理念与我们的合作伙伴共建平台，真正为采购方、供应商及招标代理公司赋能！



# 构建能源互联网数据中枢 ——上海电力城市综合能源服务平台成风向标

文 > 王琳



题记：上海电力股份有限公司作为上海重要的电力龙头企业，在能源领域不断探索、创新，率先投入大量人力、物力，承担国家能源局首批55个互联网+智慧能源示范项目之一的城市综合智慧能源供应服务系统的建设，该项目总体构成为“1+2+X”模式，“1”是建设一个以用户为核心的城市综合能源服务平台，“2”是基于天然气分布式能源中枢的多能互补区域自治型智能微型能源网和光、储、充一体化的电动汽车电池充放电站，“X”是多个分布式光伏与风电等能源。

朗坤与上海电力一起，倾力打造了城市综合能源服务平台，致力于推广能源服务交易新模式，拓展能源服务范围，充分挖掘能源数据价值：

### 城市综合能源服务平台：互联网+能源典型实践

“互联网+”智慧能源(能源互联网)是一种互联网与能源生产、传输、存储、消费以及能源市场深度融合的能源产业发展新形态，具有设备智能、信息对称、供需分散、系统扁平、交易开放等主要特征，蒸汽供应、除盐水供应、楼宇冷热供应等能源供应服务以及节能咨询、节能改造、远程诊断、设备维护等能源增值服务作为能源互联网的重要一环，由其构成的开放的交易平台是能源互联网的一个典型实践。

城市综合能源服务平台是一个定位于为能源供需双方企业提供服务B2B类电商平台。旨

在营造一个开放、共赢、互联的能源服务交易生态，打通供需双方的信息壁垒，让生意更好做、让能源更高效、让社会更清洁、让服务更优质。

城市综合能源服务平台涵盖了连接用户交易的能源商城、服务咨询中心;对业务进行深入管理的基础用能管理中心(业务中心);提供坚实数据支撑的生产监控运维中心;深度挖掘数据价值的远程诊断和虚拟电厂;以及以用户为中心的能源圈——交流互动中心。

### 能源商城: 服务于能源领域的垂直电商平台

传统的能源服务交易依靠销售人员、业务人员的四处游说，多次交流才能达成一次交易，耗费大量的时间、精力，并且缺乏服务评价体系，对每个新客户来说，都需要销售人员多次介绍，从零开始建立信任。而能源商城打破了传统能源服务交易方式，融入互联网新零售思想，构建能源领域垂直电商平台，入驻商户可在线发布商品，促成交易，使得线上与线下渠道有机融合，形成全渠道资源共享，客户可以从多方位了解服务供应商的资质、实力、口碑，通过线上下单的方式提交用能需求，服务供应商收到需求后上门服务、洽谈，线上线下相结合，变广泛销售为精准销售。



结合能源服务区域性强的特点，创新探索地图搜索模式，轻松搜索附近的能源服务，让距离从此不再是距离。

### 服务咨询: 与专家零距离

服务咨询频道为用户提供了一个专家答疑解惑通道，打造了一个开放的、共享的知识咨询平台。用户可以就能源服务使用疑问、使用过程中遇到的问题、服务品质、技术难点等发起咨询。同时，用户可以搜索相似咨询问题，查看已有的专家解答，迅速获取能源服务产品相关疑问解决方法。

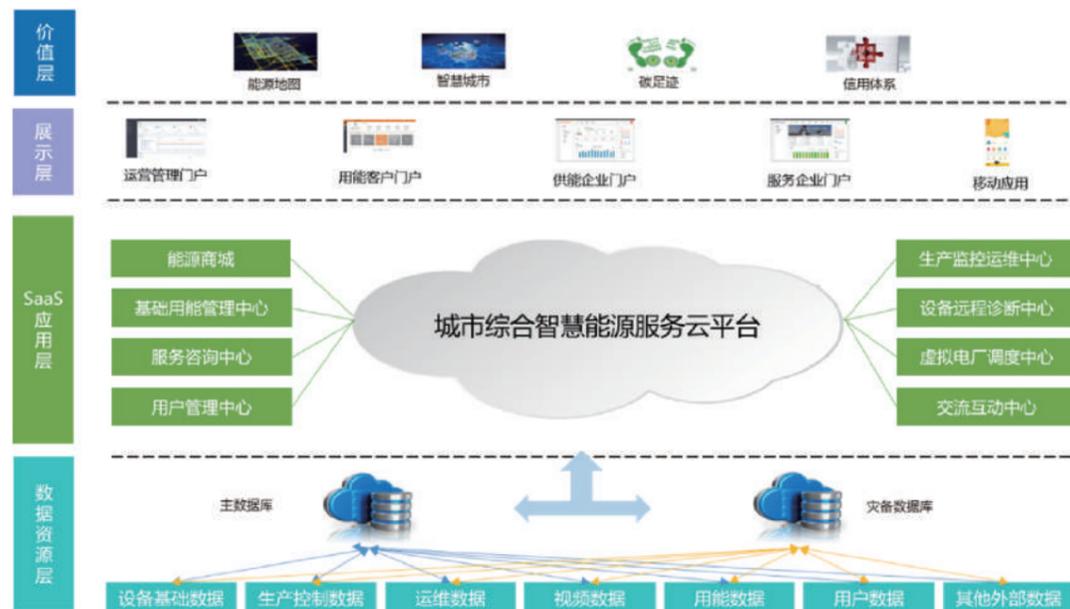


## 《中国日报》半版报道: 朗坤助力中国企业高效管理海外项目

文 > 井水玉 译 > 张嘉容

Luculent Smart Technology Co Ltd, the Nanjing-based provider of software solutions, is ramping up efforts to facilitate computerization of operations of Chinese companies seeking a foothold in the countries and regions participating in the Belt and Road Initiative. Established in 1999, the privately held firm is improving its product mix to power Chinese firms in managing remote projects efficiently and effectively.

Over a decade ago, Wu Aibing, Luculent's chairman, identified a trend among homegrown companies: they were on the fast track to digitalize their management tools. A fairly large number of Luculent's early clients were electric power companies, including State Grid Corporation of China, China Huaneng Group Co, and China Huadian Corp.



Since 2013, when China proposed the BRI, an increasing number of State-owned companies, and privately owned firms, have been busy pursuing business opportunities overseas.

“For companies’ headquarters, monitoring and managing remote projects used to be a time-consuming, low-efficiency process. That’s why, we started to invent a wide array of software with different functions for business clients,” Wu said.

Wu labeled Luculent as a “smart steward” of its clients, most of which are speeding up expansion in BRI-related economies. “With our products, company executives can get informed, almost anytime anywhere, of the operations of multiple projects overseas, and potential risks.”

“We can help the companies to set up a central control system at their headquarters. Through the system, they can contact dozens of overseas offices or subsidiaries, provide guidance and monitor them simultaneously,” Wu said.

For instance, Luculent developed a digital platform for construction firms to invest, build and operate multiple projects at the same time — a full-cycle process that improves management efficiency. “With such a platform, our clients can deliver the projects in time, boost their operational capability and enhance their market competitiveness,” Wu said.

So far, the company has offered tailored software solutions to hundreds of construction projects in over 20 BRI-related economies. Its clients cover electricity, contraction materials, chemicals and new energy industries.

A typical example is Luculent’s integrated information platform, used by China Oceanwide Holdings Group to manage a power project in Indonesia. The platform enables the client’s staff in different roles to connect with each other, updates the project’s pro-

cesses in a timely manner, identifies risks and performance, and offers information for decision-making.

According to the company, the platform, which is supported in four languages – Mandarin, Cantonese, English and Indonesian or Bahasa? – was the first of its kind at that time, and created a new standard for the industry’s IT solutions.

“Big data matters most to future development,” Wu said. “Equipment manufacturing powered by big data, for example, can uncover more potential and sustainable value-added services.”

He hoped the government will establish an industrial internet platform, which compiles rich information and experience of companies’ overseas projects in all sectors.



Luculent’s solutions and software can further boost China’s burgeoning trade in services, he said. Service trade refers to sales and delivery of intangible products such as information technology, transportation, tourism and telecommunications.

Between January and August, the value of China’s trade in services reached 3.45 trillion yuan (\$498.9 billion), up 10.5 percent year-on-year, according to latest data from the Ministry of Commerce.

In the first eight months of this year, exports of services grew 5.7 percentage points faster than imports. By sector, exports related to telecommunication, computers and information technology climbed 61.1 percent year-on-year, the fastest among all services-related exports.

Fang Aiqing, a former vice-minister of commerce, said the new wave of technology advancement would create fresh opportunities for providers of services in China to transform and adapt themselves to the digital era.

Cutting-edge technologies can provide conveniences for companies to computerize their services, Fang said at a seminar, urging Chinese players to seize and maxi-

mize opportunities.

“A host of innovative breakthroughs, such as the internet, big data, cloud computing and AI (artificial intelligence), offer new technological tools for service outsourcing providers to upgrade their operations,” Fang said.

New technologies, however, also pose threats to the development of services trade. For instance, 40 percent of outsourced services would leverage smart machines, “rendering the offshore model obsolete for competitive advantage”, according to a report by US-based research and advisory firm Gartner.

Li Jun, a researcher of services trade at the Chinese Academy of International Trade and Economic Cooperation, said technologies would not dampen all demand of outsourced services in the future.

“What might disappear is the part that can be replaced by automation technology, but new demand would be generated at the same time,” Li said. He urged service outsourcing providers to adapt themselves to the digital era and to further transform and upgrade.

The Chinese government has been making concentrated efforts to shift its economy toward a growth model driven by consumption, services and innovation, thus contributing to global economic growth.

According to the Global Service Trade Development Index Report 2018, China ranked 20th in service trade development globally, taking the top spot among developing countries.

The report was the first of its kind and conducted by the CAITEC, which is affiliated to the Ministry of Commerce.

Li, an author of the report, said: “Compared with other countries, the services trade in China has large volume, while imports accounting for a relatively large proportion.

“But there is still a structural gap between China’s services trade and other economies’. The country’s per-capita service trade is smaller than many countries’,” Li said.

朗坤智慧在多年前就已走向国际市场，成效显著

著。10月22日，中国国家英文日报 CHINA DAILY(中国日报)专题报道，半版报道了朗坤投建营一体化平台建设能力以及一带一路智慧管家实力。朗坤在中国的数字经济建设中，正在发挥出越来越重要的作用。

### 提升中国公司的 IT 优势 朗坤智慧解决方案强化海外项目远程控制能力

朗坤智慧科技股份有限公司是位于南京的软件解决方案供应商，该公司正在增加投入以提升中国企业的数字化运营能力，进而使其在一带一路经济体中取得一席之地。

这家民营企业创建于1999年，目前正在优化它的产品线，助力中国企业高效管理海外项目。

十多年前，朗坤董事长武爱斌发现了本地企业的一个发展趋势：快速地将管理工具数字化。朗坤的不少早期客户属于电力行业，包括中国国家电网、中国华能集团、中国华电集团。

自从2013年中国提出一带一路倡议，越来越多的国有和私有企业开始积极追求拓展海外业务的机会。

“对于公司总部来说，过去监管国外的项目是一个费时低效的过程。这就是为什么我们为客户开发了一系列有着不同功能的软件”武爱斌说。

武爱斌把朗坤定位为一带一路的“智慧管家”，公司客户大多在一带一路经济体内部寻求扩张。武指出，“使用我们的产品，公司的高管可以在任何时间、任何地点接收到不同海外项目的运营情况，了解风险相关的信息。”

“我们可以帮助客户在总部设置一个中央控制系统。通过这个系统，他们可以联系数十个海外分公司或部门，提供指导，同时可以监控进展，”武爱斌说。

例如，朗坤为建筑公司开发了一个数字平台，用来同时投资、建造、运营不同的项目，这是一个用于提升管理效率的完整流程。“用这样一个平台，我们的客户可以及时交付项目，提高管理能力进而提升他们的市场竞争力，”武爱斌说。

目前，这家公司向超过20个一带一路国家和地区、数百个工程项目提供了定制化的软件解决方案。



案。它的客户覆盖了电力、建筑材料、化工品、和新能源等产业。

朗坤一体化信息平台是一个典型的例子，上海电建正是用它来管理印度尼西亚的能源项目。这个平台连接企业中不同角色的员工，及时更新项目流程，发现风险和表现，并为决策提供信息。据称，这个平台支持四种语言，普通话、广东话、英语和印尼语 - 当时是业内首创，同时创造了行业数字化解决方案的新标准。

“大数据对未来的建设最为重要”武爱斌说。“例如，大数据赋能的设备制造可以发现更多潜在的、可持续的价值创造服务。”

武爱斌希望政府建立一个工业互联网平台，将各行各业在海外项目的丰富信息和经验进行整合。

武爱斌表示，朗坤的解决方案和软件可以助力中国的服务业贸易增长。服务业贸易指非实体产品比如信息技术，交通，旅游和通信的销售和交付。

根据商务部最新数据，今年一月到八月之间，中国的服务性贸易额达到了3.45万亿元(四千九百八十九亿美元)，相比去年增长10.5个百分点。

今年前八个月，服务出口增速高于进口增速5.7个百分点。

商务部原副部长房爱卿说，新一波技术进步将会为中国服务性产业创造全新的机会，以转变和适

应数字时代。

房爱卿在一次讲会上表示，尖端技术可以为将服务进行数字化转变的公司提供便利，他鼓励中国的企业抓住这些机会、并最大化利用机会。

“一系列的技术革命，比如互联网，大数据，云计算和AI(人工智能)，为寻求提升运营能力的服务外包产业提供了新的技术工具，”房爱卿说。

但美国调查顾问机构Gartner(高德纳咨询公司)的报告指出，新的技术也对服务贸易的发展带来挑战。比如，40%的外包服务会利用智能机器，“造成离岸模式失去竞争优势”。

商务部研究院国际服务贸易研究所研究员李俊认为，未来技术不会抑制所有的外包服务需求。

“可能会消失的是可以被自动化技术取代的部分，但新需求也会同步产生，”李俊表示。他鼓励服务外包商们适应数字化时代，并加快升级转型。

中国政府正在努力将经济向消费、服务和创新驱动的增长模式转变，最终为全球经济增长作出贡献。

李俊说：“跟别的国家相比，中国的服务贸易体量巨大，其中进口占据了较大比重。”

“但是中国的服务贸易跟其他经济体相比仍然存在一个结构性差异。我国的人均服务贸易量小于很多国家。”李俊说。



2018年8月-11月间，朗坤的品牌知名度和影响力不断攀升。被新华日报、新华网、江苏卫视、《江苏信息化》杂志、《中国设备工程》杂志等数十家主流媒体及行业媒体直接报道，这些报道，被各级政府网站和知名门户网站纷纷转载。

8月，连续三天《新华日报》头版报道，朗坤工业互联网平台牢牢聚焦了社会各界的目光。

9月，在2018(第六届)江苏互联网大会期间，朗坤承办的数字经济高峰论坛上，来自于政产学研领域的千余人参会，倪光南、钱志新、魏小庆等演讲嘉宾作精彩发言，朗坤苏畅工业互联网平台2.0惊艳出场，都彰显了朗坤的企业实力。10月26日，江苏省委宣传部副部长、省委网信办主任徐缨在参观朗坤智慧园时，对朗坤组织此次论坛赞誉有加。

10月12日，工信部副部长辛国斌一行来到朗坤，调研公司工业互联网平台建设情况；10月17日，中企联常务副理事长于吉一行抵宁调研民营企业政策落实情况；10月22日，中国国家英文日报CHINA DAILY(中国日报)专题报道，半版报道了朗坤投资建设一体化平台建设能力以及一带一路智慧管家实力。



2018年11月9日，由中国设备管理协会主办的全国设备管理先进表彰大会在北京人民大会堂隆重举行，会上，朗坤智慧科技股份有限公司荣获第十一届“全国设备管理优秀单位”荣誉称号，董事长武爱斌被授予“全国设备管理卓越领导者”称号，标志着朗坤在设备管理工作上迈上新的台阶。在这个月里，董事长武爱斌还荣膺国家发改委主管、业内旗舰杂志——《设备工程杂志》2018年11月上封面人物，《武爱斌——一位江南哲商的工业互联网“拓荒”之路》一文全面展示了武总和朗坤的十九年奋斗历程。

# 新华日报

## 公司董事长荣获“2018新华日报年度经济封面人物”



12月10日下午，一年一度的江苏财经盛宴——“2018新华日报年度经济封面人物”在南京隆重揭晓。中央电视台著名主持人李修平宣读获奖名单，朗坤智慧科技股份有限公司董事长武爱斌荣誉上榜。中国公共外交协会会长、新中国第九任外交部长李肇星亲自为武爱斌颁奖。

### 大会颁奖词称赞武爱斌：

他布局智慧产业生态，赋能中国智造。在工业软件特别是核电、航天领域，他既是我国自主受控、进口替代的真心英雄，也是“一带一路”的超级智慧管家，更是跨领域、跨行业的工业互联网平台的真正玩家。他所领导的朗坤是信息孤岛的终结者，他就是朗坤智慧科技股份有限公司董事长武爱斌。

## 工信部副部长辛国斌 点赞朗坤苏畅工业互联网平台

10月12日，工业和信息化部党组成员、副部长辛国斌来到朗坤，在江苏省经信委主任谢志成，南京市政府副秘书长郭明雁、南京市经信委主任陈光等省市领导的陪同下，调研公司工业互联网平台建设情况。董事长武爱斌，总裁魏小庆等向参观领导、嘉宾详细汇报了朗坤的创新发展历程和开拓成果。

辛国斌部长在参观完朗坤工业互联网平台展示后，对于朗坤智慧园的建设思路及智慧体验表示赞赏，称赞朗坤从工业行业整体解决方案提供商转型成



工业互联网平台提供商和运营商非常扎实有力，希望朗坤积极参与到国家级双跨平台的建设。

## 南京市委市政府授予公司董事长 “南京市优秀民营企业家”

11月26日，南京市民营经济发展大会在人民大会堂隆重召开，此次大会由市委张敬华书记主持，蓝绍敏市长就南京30条措施支持民营经济健康发展发表了讲话，大会现场发布了《关于通报表扬南京市优秀民营企业和优秀民营企业家的决定》，董事长武爱斌作为50位优秀民营企业家之一，荣获南京市优秀民营企业家称号。

## 朗坤承接江苏省产业技术研究院 智慧园区总体设计任务

朗坤近日中标江苏省产业技术研究院智慧园区项目设计工作，该项目将以建设一个数字、绿色、智慧、安全的智慧园区为目标，以创新园区管理、服务产业发展为应用主线，运用信息化手段，整合园区内外部资源，提升园区信息基础设施建设、运营管理效率、配套服务能力和产业发展水平。打造江苏省、全国、乃至世界范围内的高端标杆性智慧园区。

## 中设协授予朗坤：全国设备管理最高奖



11月9日，由中国设备管理协会主办的全国设备管理先进表彰大会在北京人民大会堂隆重举行。

作为中国设备资产行业排头兵，朗坤在设备管理领域积累了大量的实践经验，通过对设备资产全产业链的相关资源进行整合，利用互联网+的思维管控设备，打造从设备研发、制造、金融、运营、维护、检修的一体化平台，对设备进行全生命周期管理。

会上，朗坤智慧科技股份有限公司荣获第十一届“全国设备管理优秀单位”荣誉称号，董事长武爱斌被授予“全国设备管理卓越领导者”称号，标志着朗坤在设备管理工作上迈上新的台阶。



### 倪光南院士来访 寄语朗坤: 前途无量

9月26日, 中国工程院院士倪光南在中国智能终端操作系统产业联盟秘书长曹冬陪同下莅临朗坤考察, 董事长武爱斌做介绍汇报。倪光南院士对朗坤的整体工作环境进行了考察, 并与在场的朗坤工作人员进行了亲密互动。倪光南院士寄语朗坤: 朗坤的前途是无量的!按照中国网络强国的要求, 朗坤会越来越发达, 在中国相关领域成为龙头企业。

### 国家设备编码标准修编工作会在朗坤召开



11月16日至17日, 国家标准GB/T 50549《电厂标识系统编码标准》修编工作会在朗坤智慧园顺利召开。会议着重对送审稿修订的内容进行了复审及讨论, 为标准的报批奠定了重要基础。为更好的指导标准的使用, 编写组在此次会议中提出了配套编码标准应用手册的修订事项, 并制定了下一阶段工作计划, 以便国标及编码应用手册能够同步完成审批、发布。

### 朗坤参与数字雄安建设

12月14日, 总裁魏小庆、朗坤北京公司总经理吕静率队赴雄安集团就数字城市建设及运营进行汇报交流。雄安集团总经理助理杨忠及战略部, 规划建设统筹部, 数字公司等关键部门负责人与会。在听取了关于朗坤的核心技术能力和实践应用案例的介绍后, 杨忠给予了高度评价: 最努力! 最有实力! 最有厚度!

### 朗坤与武汉理工大学共建 工业互联网技术创新研究院

工业互联网是结合软件和大数据分析, 重构全球工业、激发生产力。为加强工业互联网等领域的创新成果在宁转化, 支撑产业转型升级, 南京江宁开发区科技人才局、武汉理工大学周祖德团队、南京朗坤自动化有限公司三方经友好协商, 决定共同建设工业互联网技术创新研究院。研究院将作为工业互联网领域科研成果研发、推广与产业化的推动者, 加速研发进程、促进成果转化、落实科研价值、孵化科技企业、推动产业升级。

### 朗坤荣获2018年度省级工业和信息产业转型升级专项资金

近日, 江苏省工信厅公示了2018年度省级工业和信息产业转型升级专项资金(第二批)拟安排项目, 朗坤智慧科技股份有限公司的“朗坤LICP工业互联网平台建设”项目荣获深度融合发展类工业互联网项目专项奖补资金。朗坤作为有19年工业企业信息化建设经验的知名企业, 打造了具有自主知识产权的工业互联网平台为企业赋能。能够有效帮助企业通过数据化驱动的方式提质增效, 提高经营决策能力, 实现商业模式的创新。

### 江苏省委宣传部副部长、 省网信办主任徐缨调研朗坤

10月26日, 江苏省委宣传部副部长、省委网信办主任徐缨一行莅临朗坤智慧园, 江苏省委网信办副主任包丰, 江苏省互联网协会秘书长刘湘生、会员部部长王梦原等陪同调研。在参观朗坤的过程中, 徐部长充分肯定了朗坤的企业实力, 并对朗坤建设的新华社瞭望智库云项目非常关注, 详细了解了智库的运行模式和技术特点, 并表示江苏网络安全建设可以借鉴参考智库相关技术。



### 朗坤时序数据库通过国家数据中心联盟(DCA)权威评测



11月30日, 为期两天的数据中心联盟第七批大数据产品评测结果评审会圆满结束。朗坤经过不断的努力, TrendDB时序数据库系统软件顺利通过DCA大数据产品能力评测。作为大数据领域重要的行业平台, 数据中心联盟(DCA)一直致力于推进大数据产品评测, 助力大数据产业融合生态的构建。“DCA大数据产品评测”, 已成为国内外极具权威的评测体系, 成为厂商产品研发和用户采购选型的风向标。此次通过世界领先的权威评测, 是对朗坤TrendDB时序数据库系统软件的宝贵认可。

### 我的红山APP上线, 56项服务便民利民

在智慧城市的建设中, APP都是一个极其核心的应用环节。在内蒙古赤峰市红山区, “我的红山”App应运而生, 作为朗坤在智慧红山建设中, 打造的“一站式”综合性便民服务平台, 他依托智慧城市建设成果, 汇聚政务办理, 生活服务, 新闻资讯三大板块56项实用功能, 让您一端在手, 知红山事、办政务事, 智享“一站式、全天候、零距离”的便捷服务。





### 南京市副市长蒋跃建点赞朗坤—19年砥砺前行 非常不容易 确实不简单

9月14日下午,南京市工业互联网发展座谈会在朗坤智慧园召开。南京市副市长蒋跃建出席会议并讲话。蒋副市长一行会前参观了朗坤智慧园,朗坤19年砥砺前行,真的非常不容易,确实不简单,随后就工业互联网未来发展进行了深入探讨,对朗坤在智能制造转型和工业互联网打造等方面给出了宝贵建议及指导意见。

### 朗坤通过全球顶级软件成熟度 CMMI5级认证

10月28日,朗坤智慧科技股份有限公司一次性顺利通过了CMMI5级(软件能力成熟度模型集成五级)认定并于当周取得证书。CMMI5是目前国际上软件能力成熟度难度最大、级别最高的认证,是企业软件研发标准化、规范化、成熟度等方面优异表现的最高认证。



### 法国诺曼底大学工商管理博士(DBA)在朗坤开班

12月14日,享誉全球的百年商校—法国诺曼底管理大学DBA开学典礼在朗坤智慧园召开,董事长武爱斌、诺曼底管理大学常务副校长约翰·克里斯托弗、欧中联合商会执行会长王维等出席会议并致辞,数十位学员代表出席仪式并接受校徽。会后,嘉宾们参观了智慧园,并将在朗坤智慧园开启为期两天的管理学课程。



### 朗坤持续推动新华社智库云平台项目的运营建设

在新华社智库云平台项目完成最终验收的基础上,为了更好的推动平台投入运营并服务于新华社采编调研业务,朗坤智慧持续推进第一学习文库项目技术子项的建设。第一学习文库是基于智库云平台中的成果库孵化出的创新产品,以核心政治领域的重要文献及论述、新华社相关权威报道,以及其他权威媒体的相关报道和解读文章为核心数据,通过精确检索、数据挖掘分析等技术手段,构建以习近平新时代中国特色社会主义思想为核心的知识管理体系和融媒体学习平台。

### 朗坤与中联控股战略合作,共同打造在线资产审计平台



12月4日,中联控股集团有限公司与朗坤智慧科技股份有限公司签订战略合作协议。中联控股集团西安分公司总经理张丽宾参观朗坤智慧园朗坤智慧拥有软件开发能力并在市场上拥有良好的信誉。本着平等互利原则,双

方结成深度战略合作伙伴关系,共同打造在线资产审计平台,一起拓展朗坤智慧管理产品的全国市场。

元旦前夕,张丽宾总经理跟为朗坤送来祝福:

“资产管理是一个永恒的话题,它是一个跨专业综合性的管理,随着物联网、云计算、智能移动终端广泛使用,使得资产管理理念更科学、更体系化、更便捷,使得企业获取更大的效益,作为我们中介机构,除了完成法定业务以外,帮助企业提升资产的管理水平,帮助企业创造更大的价值,也是我们义不容辞责任。随着朗坤机构管理事业部成立,为更多有能力为企业提供咨询服务的中介机构提供了平台和舞台。最后,感谢时间,为我们筑起信任的基石,愿未来的日子,我们继续并肩携手,收获共赢,共享成长。”

在年终岁尾即将来临之际,祝贵司事业红红火火,更上一层楼!”

### 中国建材集团总经理曹江林率队来访朗坤



9月27日上午,中国建材集团有限公司总经理曹江林一行莅临朗坤智慧园参观指导,董事长武爱斌热情接待。双方就合资公司——上海凯盛朗坤未来的发展方向等问题进行了深入交流,曹总希望双方通力合作,助力凯盛朗坤加快推动国家发改委的建材云平台建设,帮助中国建材行业向数字化转型。

### 朗坤通辽项目荣获电力企业信息安全创新成果双一等奖

由朗坤建设的通辽霍林河坑口发电有限公司“HSE工具智能管理系统在火电厂的应用”项目以及“互联网+技术的智能化仓储物资管理系统”项目在2018年度电力企业信息安全创新成果双一等奖。



### 德基广场智能楼宇管控平台：“五提升”打造楼宇智慧生态

12月初，朗坤打造的德基广场智能楼宇管控平台项目成功上线。该项目针对目前楼宇行业普遍存在的信息分散、管理可视化能力薄弱、运维调度不透明及碎片化管理的现状，从购物服务质量、物业服务质量、设备维护保养质量、店铺装修工程标准化管理及提升德基能耗水准等五个维度出发，扭合各系统数据，将德基碎片式不可视的管理变为同一平台的可视化管控，实现数字德基、监控管理、设备资产管理、装修工程项目管理、物业管理、能耗监管及消防管理等多维度管理需求，从而提升各维度管理水平和效率，真正实现“可知、可视、可控”。

### 朗坤智慧医疗培训APP医师慧投入商业运营

12月24日平安夜，“医师慧”成功迎来首位独家签约讲师孙德民教授开讲《个性化全口义齿(BPS)理论课》直播课程。直播期间学员与讲师积极互动，在线观看直播人数超过140人，平台新增注册用户300多人，首播圆满成功也标志着朗坤智慧医疗培训APP医师慧投入正式商业运营。朗坤智慧研发中心“医师慧”项目组成员从课前准备、直播间、后台系统监控等多方位保障首播，多方收集建议，为打造稳定、可靠、易用的在线视频直播平台奠定基础。

### 董事长荣获“典赞·2018科技江苏年度十大创新创业人物”

1月9日，作为江苏省科学传播界年度盛典，“典赞·2018科技江苏”活动在江苏广电教育频道演播厅启幕，六位两院院士现场揭晓“2018科技江苏”企业、人物等各项大奖。董事长武爱斌荣获“年度十大创新创业人物”称号，并作为获奖代表上台发表感言。他指出，创业永远在路上，创业者一定要不忘初心、持之以恒、专注前行。他向全球创业者们发出邀请，江苏是创新创业沃土，希望大家能够来到江苏投资兴业，为建设强富美高新江苏贡献智慧和力量。

本次活动由人民网、凤凰网、腾讯网、荔枝网联合网络直播，观众人数超过三百万。



### 航天科技集团科技委副主任谭永华一行来司考察调研

12月28日，航天科技集团科技委副主任谭永华（前六院院长、党委副书记）一行来到朗坤考察调研，董事长武爱斌、总裁魏小庆、副总裁邓幼莺等接待了贵宾，双方就智能制造、智慧航天方面的科研课题进行了交流与探讨。



### 华润水泥总裁纪友红来访朗坤智慧园

10月26日，华润水泥总裁纪友红一行莅临朗坤。纪总一行参观了智慧园区，对朗坤技术实力，服务客户能力和发展情况给予高度赞赏和认可，并表示华润水泥近年来高度重视推进“智慧制造”和新一代信息技术与制造技术的融合创新，希望进一步推动和强化双方的合作关系，积极响应“中国制造2025”，共同研究并践行智能制造在水泥行业的应用。

### 开门红！朗坤一举中标山西格盟旗下四家智慧电厂管控系统项目

1月，凭借技术领先的智慧电厂解决方案、丰富的智慧电厂建设经验，朗坤一举中标格盟国际能源有限公司旗下山西启光发电有限公司、山西潞光发电有限公司、山西崇光发电有限公司、山西奕光发电有限公司等四家智慧电厂管控系统项目，也因此收获2019新年开门红。

### “智润童心”系列作品获大奖

11月，由中国艺术大赛网举办的2018年全国第七届摄影大赛圆满结束，朗坤品牌公关部摄影师刘万忠老师《智“润”童心》系列作品脱颖而出，荣获一等奖。刘老师参赛作品选材于朗坤智慧园遇上红领巾的场景。7月，南师附中新城小学“蓝天”雏鹰假日小队，走进充满现代感和科技感的朗坤智慧园，感受云大物移动智的极致体验，这组照片记下了一个个美好生动的瞬间。

